

# ÉTUDE DE CAS :

*Conseils*

*Concept To*  
**SUCCESS**

Booster sa croissance, *différemment*

Secteur : santé

Notre client exerce le métier de **kinésithérapeute** depuis **plusieurs années.**

*Le contexte :*

Elle est associée dans un cabinet mais exerce en **libéral** et a développé une **spécialisation** auprès des **femmes enceintes et post partum** ainsi que dans le **domaine du sport.**



*Les enjeux :*

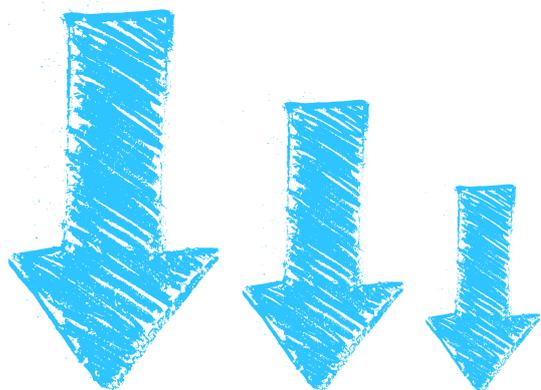
Lorsque nous rencontrons notre client, celui-ci souhaite **accentuer ses spécialités** en proposant des **interventions dédiées.**

Ces interventions nécessitent un **investissement matériel** et la **construction** d'une **offre spécifique.**

Notre  
intervention :

Notre client nous missionne pour  
effectuer une **étude de  
faisabilité** des **prestations  
projetées**.

Nous **complétons cette étude** avec une  
**proposition d'offre commerciale** ainsi  
qu'une **stratégie tarifaire** et une  
**projection de rentabilité**.

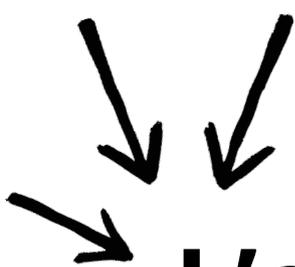


*Les résultats :*

Suite à notre intervention, notre client a choisi de **mettre en place** ces **interventions spécifiques** et d'**acquérir le matériel nécessaire**.

Les **résultats** sont **probants** avec un **engouement important** de la patientèle sur les **prestations spécifiques**.

La **rentabilité des investissements** est même **plus rapide que nos prévisions**.



**L'expérience vous tente ?**

[Parlons en](#)

# Concept To **SUCCESS**

Booster sa croissance, *différemment*

[www.concepttosuccess.com](http://www.concepttosuccess.com)